

Russie

Генеральный директор Ozon Holdings- француженка

Уже два года Мазель Гавэ руководит крупнейшим российским оператором онлайн-торговли. В интервью «Ведомостям» она рассказала о себе.

5 — Очень необычная ситуация — француженка во главе российской компании, свободно владеющая русским. Расскажите, как это получилось. Вы, наверное, учили язык в университете?

10 — На самом деле я изучала русский язык ещё в гимназии, а потом в Ecole Normale Supérieure. А вообще, мне сильно помогли две вещи. Первое — то, что я несколько месяцев работала в детском доме в Костромской области. А второе — то, что я в той же Костромской области создала маленький стартап, где работала и общалась только с русскими людьми.

— А как вы оказались в детдоме в Костромской области?

15 — Чтобы попасть в ENS, мне надо было улучшить свой русский, он тогда был не очень хороший. А моя мать — католичка, и церковь, в которую она ходит, в то время поддерживала этот детский дом. Она рассказала священнику, что я хочу практиковаться в русском, и он предложил поехать туда поработать.

— Какие у вас впечатления тогда были от Костромской области?

20 — Знаете, для меня это была настоящая Россия. До этого я видела только Москву, в первый раз это было в 1993-1994 гг., а в тот период в Москве было всё непросто, мягко говоря. Каждый раз, приезжая в Москву, я жила в русской семье — и было видно, что людям тяжело. Москва мне в первый раз не понравилась — огромный мрачный город. Я думала: неужели это та Россия Достоевского, о которой я столько читала? А когда съездила в Костромскую область, то нашла эту Россию там.

25 Мне очень понравилось в Костромской области, понравилась энергия людей. Всё-таки это был период, когда государство перестало финансировать социальную сферу. Несмотря на это, детдом, в котором я работала, сумел найти спонсоров и организовать деятельность для детей. Он был очень тесно связан с церковью.

— А что это был за костромской стартап у вас?

— Если честно, очень маленький, типа местного ивент-агентства. Мы организовывали всякие мероприятия между Костромской областью и Москвой.

30 Там я проработала четыре года. А потом я уехала в США и стала там искать работу в консалтинге. Так я поступила на работу в Boston Consulting Group (BCG) в 2003 г.

— Как Ozon нашёл вас?

35 — Это получилось совсем случайно! Последние восемь месяцев в BCG я работала в московском офисе. Это был очень короткий проект, всего шесть недель, после чего я получила предложение от совета директоров Ozon присоединиться к компании как директор по маркетингу. Мне сказали, что у генерального директора Ozon Holdings заканчивается контракт через полтора года и он не собирается его продлевать, потому что хочет вернуться на родину в Швейцарию, — так что я буду одним из претендентов на его пост, если хорошо проявлю себя. The rest is history (смеётся).

Ольга Проскурнина
Vedomosti.ru, 22.10.2013